



Коммерческое предложение

DR@MYGLAZKO.RU  
WWW.MYGLAZKO.RU

# Как увеличить выручку в Вашем салоне оптики на **216.000** рублей каждый месяц

без вложений в производство

без вложений в рекламу

без найма дополнительных сотрудников



Меня зовут Михаил, занимаюсь масштабированием мастерской ГЛАЗко в b2b сегменте. Я подготовил для Вас интересное предложение, это займет у Вас всего пару минут

**+7 (916) 793-49-92 МИХАИЛ**

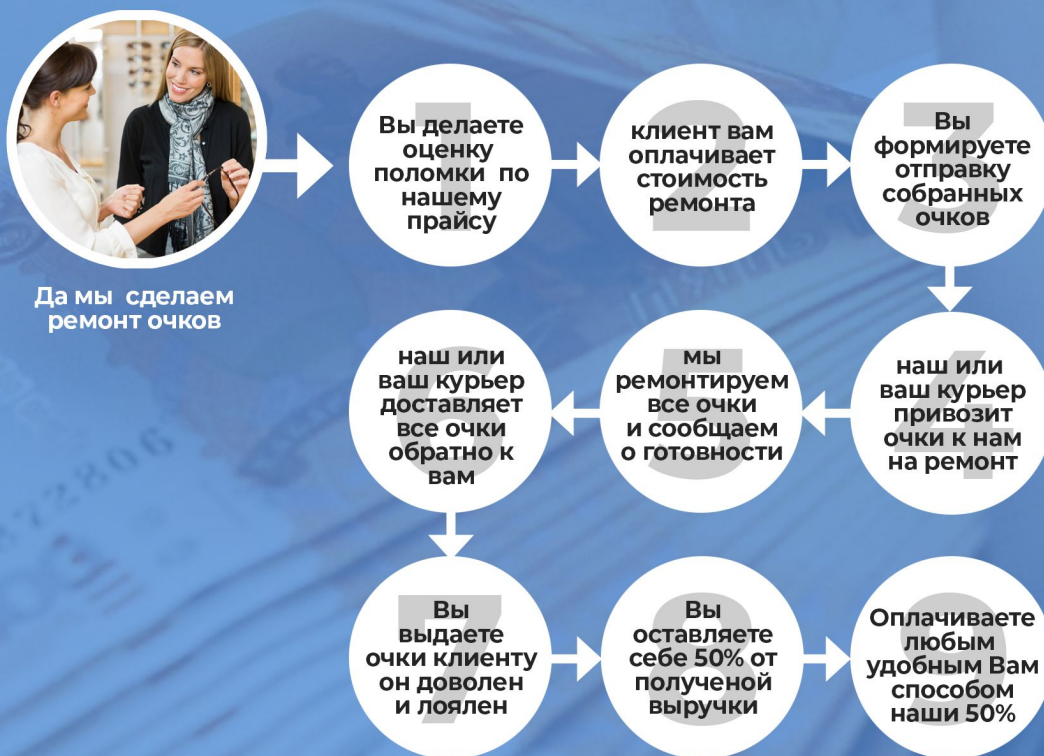
РАСЧЕТ ПРИБЫЛИ ВНУТРИ >

## Отказываете клиентам в ремонте очков?



**144.000 рублей**  
минимум вы теряете каждый месяц

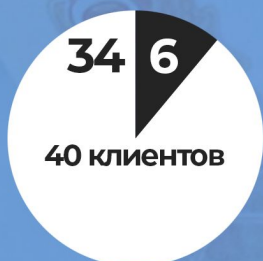
А что если - это исправить?



Дальше Вы найдете варианты сотрудничества и расчеты

## Взгляните на цифры:

Например, у вас трафик **40** клиентов в день  
Из **40** клиентов ремонт очков актуален для **6** клиентов  
Средний чек ремонта примерно **800р.** - это ваш чистый доход



**800** руб.  
средний чек

**4800**  
руб. в день

**144000**  
руб. в месяц

**6 x 800 = 4800р. (в день) x 30 = 144000р. (в месяц)**

————— это ваша дополнительная выручка за ремонт оправ

# 144.000

Такую сумму вы **ТЕРЯЕТЕ** как минимум каждый месяц, отказывая своим клиентам в ремонте их сломанных оправ

### Как Вы можете легко увеличить эту выручку?

- Предлагать услуги ремонта каждому клиенту
- Разместить инфо плакаты в салоне о ремонте

Как результат увеличение обращений:

**9 x 800 = 7200р. (в день) x 30 = 216000р. (в месяц)**

- Сделать рассылку по своей базе о ремонте очков
- Информировать свою аудиторию через соцсети

от **216.000** до **300.000** руб. в месяц и больше  
в этом случае возможны расходы на рекламу

## Преимущества такого сотрудничества

- Дополнительный прирост к Вашей выручке без инвестиций
- Для клиента ремонт очков является частью вашего сервиса
- Ваш клиент с большой вероятностью вернется к Вам снова!
- Действительно честные партнерские условия «Win - win»
- Быстрый старт сотрудничества, прибыль уже в первую неделю
- У нас полностью автоматизированный процесс ремонта, любой сложности, вы не отвлекаетесь на эти бизнес процессы

## Как насчет звонка?



**Михаил Комиссаров**

Руководитель по работе с корпоративными клиентами



**+7 916 793-49-92**

**dr@myglazko.ru**

Если мои расчеты кажутся Вам интересными или есть какие-либо вопросы по сотрудничеству, позвоните мне или напишите на почту либо в WhatsApp. Расскажу подробно как может выглядеть наше сотрудничество, какие доходы по выручке в Вашем случае Вы можете получать. До встречи! Буду ждать обратной связи.